

INFORMAZIONI PERSONALI **Bottazzi Giuseppe**

Sesso Maschile | Data di nascita 22/12/1951 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE PER LA QUALE SI  
CONCORRE

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

---

01/01/1977–30/06/1980 **Tecnico in costruzione meccanica**  
Auso Siemens, Milano (Italia)

01/07/1980–01/01/1991 **Quadro di direzione, vendite e marketing**  
Graziano SPA, Tortona (Italia)

01/01/1992–30/06/1993 **amministratore delegato**  
V.A.M.U. srl, Pavia (Italia)

01/07/1993–30/06/2004 **Direttore e quadro superiore**  
Agie Charmilles SPA, Origgio (VA) (Italia)

01/07/2004–30/06/2009 **Direttore Generale**  
Agie Charmilles SPA, Cusano Milanino (MI) (Italia)

01/07/2009–alla data attuale **Consulente Aziendale Marketing e Vendite**  
Sigma srl (PV), Makino GmbH (Amburgo), Makino Ltd. Singapore, Makino Ltd. Tokio, Alcatel  
Lucent SPA (Vimercate)

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

---

**Laurea in Ingegneria Elettronica Circuiti e sistemi**  
Università degli studi di Pavia, PAVIA (Italia)

## COMPETENZE PERSONALI

---

Lingua madre italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	C2	C2	C2	C2	C2
francese	C2	C2	C2	C2	C2

Livelli: A1/A2: Livello base - B1/B2: Livello intermedio - C1/C2: Livello avanzato  
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

**Competenze organizzative e gestionali**

Formazione specifica basic in Finance (1998) presso George Fisher (Zurigo)  
 Formazione specifica Marketing nei Servizi (1999) presso Manageritalia (Milano)  
 Formazione specifica nella Gestione delle risorse umane (2004) IML Losanna

**Competenze professionali**

Esperienza specifica nella gestione di aziende complesse con particolare attenzione all'aspetto organizzativo di strutture commerciali nell'ambito della gestione del personale nonché dello sviluppo societario ed economico dell'azienda.  
 L'esperienza è stata interamente maturata nell'ambito di aziende multinazionali.  
 Particolare attenzione nell'ultimo periodo di attività lavorativa in qualità di manager aziendale è stata dedicata alla gestione delle risorse umane e del loro sviluppo motivazionale.  
 L'attività professionale attualmente si concentra nell'attività di consulenza commerciale marketing nonché nella formazione di personale altamente qualificato tramite coaching diretto.

**Competenze informatiche**

Buona padronanza delle più attuali dotazioni software e hardware in uso nelle più comuni realtà aziendali.